

# Игорь Рызов

бизнес-тренер, ведущий российский эксперт по ведению переговоров

Автор бестселлеров  
«Кремлевская школа переговоров» (издается на 8 языках),  
«Жесткие переговоры», «Я всегда знаю, что сказать»,  
«Переговоры с монстрами»

Один из лучших бизнес-тренеров России по версии wikiexpert.su

Главный редактор журнала  
«Мастер переговоров»

Обладатель премии  
«Деловая книга года в России 2016» за книгу  
«Кремлевская школа переговоров»

Лауреат премии «Книга года 2016» Ozon.ru в номинации  
«Прорыв года» за книгу «Я всегда знаю, что сказать»

Финишер гонок IronStar, IronMan 70,3

Обладатель премии  
«Деловая книга года в России 2018»  
за книгу «Переговоры с Монстрами»



## Образование:

Белорусский Государственный Университет (1999)

Факультет прикладной математики и информатики  
Факультет экономики и бизнес-технологий

Camp Negotiation Institute (США) (2011)

Программа подготовки специалистов по переговорам.  
Система Джима Кэмп

Karrass Negotiation Program (США) (2015)

Программа подготовки специалистов по переговорам  
Честер Ли Каррасса, мирового лидера в обучении переговорам

Harvard Law School (США) (2016-2017)

Program on Negotiation  
and Leadership Bargaining with the Devil

## Опыт работы:

В коммерческой сфере в области закупок и продаж на руководящих должностях – более 19 лет  
В области преподавания бизнес-технологий – 8 лет

### Корпоративные клиенты:



Контакты: ☎ +7 (495) 278-08-86

✉ com\_director@ryzov.ru

📘 ryzov.igor

➔ [ryzov.ru](http://ryzov.ru)