

Игорь Рызов

бизнес-тренер, ведущий российский эксперт по ведению переговоров

Автор бестселлеров
«Кремлевская школа переговоров»,
«Жесткие переговоры», «Я всегда знаю, что сказать»

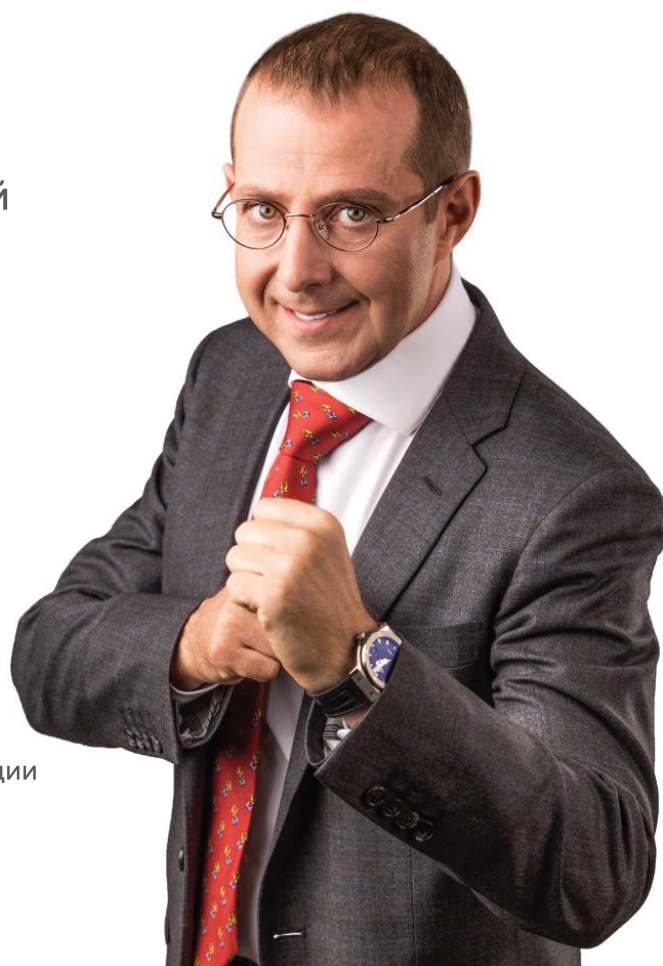
Один из лучших бизнес-тренеров России
по версии wikiexpert.ru

Главный редактор журнала
«Мастер переговоров»

Обладатель премии
«Деловая книга года в России 2016» за книгу
«Кремлевская школа переговоров»

Лауреат премии «Книга года 2016» Ozon.ru в номинации
«Прорыв года» за книгу «Я всегда знаю, что сказать»

Финишер гонок IronStar, IronMan 70,3



Образование:

Белорусский Государственный Университет (1999)

Факультет прикладной математики и информатики
Факультет экономики и бизнес-технологий

Camp Negotiation Institute (США) (2011)

Программа подготовки специалистов по переговорам.
Система Джима Кэмп

Karrass Negotiation Program (США) (2015)

Программа подготовки специалистов по переговорам
Честер Ли Каррасса, мирового лидера в обучении
переговорам

Harvard Law School (США) (2016-2017)

Program on Negotiation Negotiation and Leadership
Bargaining with the Devil

Опыт работы:

В коммерческой сфере в области закупок и продаж на руководящих должностях – более 17 лет
В области преподавания бизнес-технологий – 8 лет

Корпоративные клиенты:



Контакты: ☎ +7 495 968 7355

✉ com_director@ryzov.ru

📘 ryzov.igor

➔ ryzov.ru